





Klingt das nach einer spannenden Herausforderung für Sie?

Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme – ob telefonisch, per E-Mail oder direkt über das Bewerbungsformular auf unserer Website.

Diskretion, schnelle Rückmeldung und persönliche Begleitung durch den Bewerbungsprozess sind für uns selbstverständlich.

Business Development Manager (m/w/d)

(416)

 Standort: Hamburg  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 38 Stunden pro Woche  Gehaltsspektrum: 60000 - 75000 Euro pro Jahr  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Verbindungen schaffen - Potenziale erkennen - Wachstum gestalten

Für ein zukunftsorientiertes Unternehmen in der Hamburger Hafencity suchen wir eine strategisch denkende Persönlichkeit im Bereich Business Development.

Als **Business Development Manager (m/w/d)** entwickeln Sie neue Marktchancen, bauen strategische Partnerschaften auf und gestalten aktiv den Wachstumskurs unseres Mandanten mit.

Ihre Rolle - mit Verantwortung und Wirkung

- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Geschäftsfeldentwicklung.
- Identifikation und Aufbau neuer Kunden- und Kooperationsbeziehungen.
- Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Ableitung von Handlungsempfehlungen.
- Zusammenarbeit mit internen Teams aus Marketing, Vertrieb und Geschäftsleitung.
- Verantwortung für strategische Projekte im Rahmen der Wachstumsstrategie.

Ihr Hintergrund, der begeistert

- Studium im Bereich Wirtschaft, Management, Kommunikation oder vergleichbar.
- Erste oder fundierte Berufserfahrung im Business Development oder Key Account.
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und analytisches Denkvermögen.
- Hands-on-Mentalität, Eigenverantwortung und Begeisterung für neue Ideen.
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse.

Worauf Sie sich freuen können

- Attraktives Jahresgehalt zwischen 60.000 und 75.000 Euro, je nach Erfahrung.
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten bis zu 3 Tage/Woche.
- Moderne Bürowelt mitten in der Hamburger Hafencity.
- Hochwertige technische Ausstattung (Laptop, Smartphone etc.)
- Persönliche Weiterbildungsangebote & gezielte Entwicklungsperspektiven.
- Unbefristeter Arbeitsvertrag in einem wirtschaftlich stabilen Unternehmen.
- E-Bike-Leasing, 30 Tage Urlaub & Mitarbeitererevents.
- Zuschuss zum HVV-Ticket, Corporate Benefits und betriebliche Altersvorsorge.
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem wirtschaftlich stabilen Umfeld.
- Regelmäßige Team-Events und eine Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen.

Frau Michaela Meyer
Karl-Ferdinand-Braun-Straße 5
28359 Bremen

Tel. 0421-16179630

Mobil. 0176-60993680

E-Mail: bewerbung@personalvermittlung-meyer.de

Webseite: www.mmc-personalvermittlung.de

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)