

Vertriebsleiter (m/w/d) – Kommunaltechnik

(401)

📍 Standort: Hamburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📅
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Führungsrolle mit Gestaltungsspielraum

Unser Mandant ist ein erfolgreiches Unternehmen mit einer langjährigen Marktpräsenz und einem starken Vertriebsnetz im Norden Deutschlands. Mit einem vielseitigen Produktportfolio bietet es Lösungen für Kommunen, Dienstleister sowie Gewerbekunden und zählt in seinem Bereich zu den führenden Anbietern. Neben hochwertigen Maschinen und Anbaugeräten für den kommunalen Einsatz umfasst das Sortiment zudem Produkte für die Garten- und Grundstückspflege.

In dieser Schlüsselposition übernehmen Sie die strategische und operative Verantwortung für den Vertrieb, treiben das Wachstum in bestehenden und neuen Märkten voran und führen ein engagiertes Vertriebsteam. Sie analysieren Markttrends, entwickeln innovative Verkaufsstrategien und bauen nachhaltige Geschäftsbeziehungen mit nationalen und internationalen Partnern auf.

Mit der Möglichkeit, komplett aus dem Homeoffice zu arbeiten und gleichzeitig regelmäßig die Standorte zu besuchen, bietet diese Position maximale Flexibilität und eine optimale Work-Life-Balance.

Ihre Aufgaben – Hier können Sie sich einbringen

- Führung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams (Vertriebsinnendienst & Außendienst) – Sie motivieren, steuern und entwickeln Ihr Team weiter.
- Identifizierung und Akquise neuer Kunden & Partner – Sie erweitern kontinuierlich das Netzwerk.
- Entwicklung und Umsetzung einer Vertriebsstrategie für die definierten Zielmärkte.
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen mit Kommunen, Dienstleistern, Gewerbetreibenden und weiteren Partnern.
- Analyse der Kundenbedürfnisse und Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen.
- Durchführung von Markt- & Wettbewerbsanalysen, um Trends frühzeitig zu erkennen.
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Veranstaltungen & Geschäftstreffen.
- Monitoring & Reporting – Sie setzen Verkaufsziele und stellen deren Erreichung sicher.
- Interne Koordination & Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen, um eine optimale Servicebereitstellung sicherzustellen.

Ihr Profil – Das bringen Sie mit

- Erfahrung im Vertrieb ist unerlässlich – idealerweise im Bereich Kommunalfahrzeuge, Landmaschinen, Nutzfahrzeuge oder Investitionsgüter.
- Führungserfahrung oder ausgeprägte Führungskompetenz – Sie bringen Ihr Team nach vorne und schaffen eine motivierende, wertschätzende Arbeitsatmosphäre.
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Kommunen, öffentlichen Auftraggebern oder vergleichbaren Kunden ist von Vorteil.
- Technisches Verständnis & Affinität für Maschinen, Fahrzeuge oder technische Lösungen.
- Starke Verhandlungs- & Kommunikationsfähigkeiten auf Augenhöhe mit Kunden & Partnern.
- Reisebereitschaft zu den Unternehmensstandorten & Kundenbesuchen.
- Strukturierte, strategische & ergebnisorientierte Arbeitsweise.
- Selbstständigkeit & Verantwortungsbewusstsein – Sie gestalten aktiv die Zukunft des Unternehmens.

Das erwartet Sie

- Sehr gutes Gehaltspaket (Fixgehalt plus Provision).
- Flexible Arbeitszeiten + Mobiles Arbeiten.
- Führungsposition mit Gestaltungsspielraum in einem erfolgreichen Unternehmen.
- Modernes IT-Equipment (Laptop, iPad etc.).
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.
- Maximale Flexibilität: Arbeiten Sie komplett aus dem Homeoffice mit regelmäßigen Standortbesuchen.
- Wertschätzende Unternehmenskultur
- Firmenfitness mit Hansefit.
- Angebot zum E-Bike-Leasing über den Arbeitgeber.
- 30 Tage Urlaub.
- Unbefristeter Arbeitsvertrag.
- VWL + betriebliche Altersvorsorge.

Ihre Bewerbung

Finden Sie sich in dieser Position wieder und möchten mit uns ins Gespräch kommen? Dann freuen wir uns darauf, von Ihnen zu hören.

Gerne beantworten wir Ihre ersten Fragen vorab telefonisch.

Frau Michaela Meyer

Karl-Ferdinand-Braun-Straße 5
28359 Bremen

Tel. 0421-16179630

Mobil. 0176-60993680

E-Mail: bewerbung@personalvermittlung-meyer.de

Webseite: www.mmc-personalvermittlung.de

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)