





Verkaufsberater (m/w/d) im Außendienst | Sonnenschutz und Terrassenüberdachungen

(380)

 Standort: Grasberg bei Bremen  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Das Unternehmen

Für unseren Mandanten, ein etabliertes und innovatives Unternehmen im Bereich Sonnenschutz, Rollläden, Markisen und Terrassenüberdachungen, suchen wir ab sofort einen Verkaufsberater im Außendienst (m/w/d).

Das Unternehmen blickt auf über 30 Jahre Erfahrung zurück, beschäftigt mehr als 50 Mitarbeiter und ist bekannt für seine qualitativ hochwertigen Produkte sowie seine kundenorientierte Arbeitsweise.

Am Hauptsitz in Grasberg wurde vor zehn Jahren eine hochmoderne Ausstellungsfläche von 2.000 Quadratmetern geschaffen, die zu den größten ihrer Art in Deutschland zählt. Hier können Kunden in einer realitätsnahen Umgebung – mit nachgebautem Wohnzimmer, detailgetreuen Außenfassaden und Terrassenambiente – die Produkthighlights hautnah erleben. Die Ausstellung bietet eine beeindruckende Auswahl im Bereich Sicht- und Sonnenschutz, Torsysteme und Überdachungstechnik. Ergänzt wird diese durch exklusive Büro- und Lagerräume, die das Unternehmen optimal aufstellen.

Ihre Aufgaben – Hier können Sie sich einbringen

- Beratung und Verkauf: Sie beraten Kaufinteressenten und Bestandskunden zu Produkten wie Markisen, Terrassenüberdachungen, Sonnenschutz und Rollläden inklusive Zubehör in Ihrem Verkaufsgebiet.
- Aufmaß vor Ort: Sie nehmen präzise Maße beim Kunden auf.
- Projektbetreuung: Sie beaufsichtigen Ihre eigenen Projekte und stellen sicher, dass alles reibungslos läuft.
- Ansprechpartner für Ihre Kunden: Sie begleiten Ihre Kunden von der ersten Beratung bis zum Abschluss des Projekts – von Anfang bis Ende.
- Systempflege: Sie halten Kundendaten und Projektinformationen stets auf dem neuesten Stand.
- Verantwortung für die Realisierung der Umsatz- und Ertragsziele.

Ihr Profil – Das bringen Sie mit

- Eine abgeschlossene Tischlerausbildung ist ideal, aber auch Quereinsteiger mit handwerklichem Geschick sind herzlich willkommen.
- Technisches Grundverständnis: Sie haben Freude an technischen Aufgaben und ein gutes Verständnis für die Produkte.
- Freundlichkeit und ein hoher Servicegedanke sind für Sie selbstverständlich.
- Sie arbeiten eigenverantwortlich, strukturiert und zuverlässig.
- Verantwortungsbewusstsein.
- Lernbereitschaft: Erfahrung im Außendienst ist kein Muss – Sie sollten aber die Bereitschaft mitbringen, sich in diesen Bereich einzuarbeiten.

Das erwartet Sie

- Ein attraktives Gehaltspaket bestehend aus Grundgehalt und Provision.

- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.
- Modernes IT-Equipment.
- Umfassende Einarbeitung in die Produkte und Abläufe.
- Kollegiales Umfeld mit flachen Hierarchien.
- Unbefristeter Arbeitsvertrag.

Das Besondere an dieser Position:

Die Leads sind bereits generiert – es gibt keine Kaltakquise! Sie konzentrieren sich darauf, die Interessenten in zufriedene Kunden umzuwandeln.

Ihre Bewerbung

Finden Sie sich in dieser Position wieder und möchten mit uns ins Gespräch kommen? Dann freuen wir uns darauf, von Ihnen zu hören.

Gerne beantworten wir Ihre ersten Fragen vorab telefonisch.

Frau Michaela Meyer

Karl-Ferdinand-Braun-Straße 5
28359 Bremen

Tel. 0421-16179630

Mobil. 0176-60993680

E-Mail: bewerbung@personalvermittlung-meyer.de

Webseite: www.mmc-personalvermittlung.de

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)