Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) – Kommunaltechnik

(445)

Standort: Lübeck Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche Beschäftigungsbeginn:

Technik trifft Vertrieb - Ihre Chance!

Unser Mandant zählt zu den führenden Anbietern professioneller Maschinen- und Fahrzeuglösungen im Bereich Kommunal- und Flächenmanagement. Das Unternehmen steht für Qualität, Zuverlässigkeit und technische Stärke – von leistungsfähigen Kommunalfahrzeugen bis zu spezialisierten Geräten für den professionellen Einsatz. Zu den Kunden gehören Kommunen, Dienstleister und Unternehmen, die auf moderne Technik und partnerschaftliche Beratung setzen.

Zur Verstärkung des Vertriebsteams im Außendienstgebiet Lübeck – Bad Oldesloe – Henstedt-Ulzburg – Kaltenkirchen – Neumünster – Norderstedt – Pinneberg – Elmshorn suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als Vertriebsmitarbeiter / Verkaufsberater Kommunalfahrzeuge (m/w/d).

Ihre Aufgaben auf einen Blick

- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Vertriebsgebiet
- Akquise neuer Kunden und aktive Marktbearbeitung
- Beratung und Vertrieb hochwertiger Maschinen und Geräte für den kommunalen und gewerblichen Einsatz
- Eigenständige Planung und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten vor Ort
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Fachveranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst- und Serviceteam

Ihr fachlicher Hintergrund

- Sie verfügen über Erfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Branchenkenntnisse aus den Bereichen Kommunaltechnik, Land- oder Baumaschinen, Nutzfahrzeugtechnik, Gartentechnik oder Kfz
- Auch technikaffine Fachkräfte, z. B. Kfz/Nfz-Mechatroniker:innen, Land- oder Baumaschinenmechaniker:innen, die den nächsten Karriereschritt in den Vertrieb gehen möchten und sich diesen Wechsel zutrauen, sind herzlich willkommen
- Sie bringen Begeisterung für Technik mit, arbeiten zielorientiert und überzeugen durch Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Abschlussfreude

Das gewisse Extra für Ihren nächsten Karriereschritt

- Attraktives Fixgehalt + erfolgsorientierte Provision
- Moderne Arbeitsausstattung inkl. Dienstwagen (auch zur Privatnutzung)
- 100 % Homeoffice möglich freie Einteilung von Arbeitszeit und Routen
- Strukturierte Einarbeitung, kurze Entscheidungswege & 30 Urlaubstage
- Unbefristete Festanstellung in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- Zusatzleistungen wie Hansefit, E-Bike-Leasing, vermögenswirksame Leistungen

Klingt das nach einem Platz, an dem Sie sich wohlfühlen könnten?

Dann melden Sie sich gerne - ob per Nachricht, Anruf oder direkt über unsere Website.

Frau Michaela Meyer

Karl-Ferdinand-Braun-Straße 5 28359 Bremen

Tel. 0421-16179630 Mobil. 0176-60993680

E-Mail: bewerbung@personalvermittlung-meyer.de Webseite: www.mmc-personalvermittlung.de

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

<u>Impressum</u>