

Sie suchen eine Aufgabe mit Kundenkontakt, Eigenverantwortung und Perspektive?

Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung oder ein erstes vertrauliches Gespräch

Kundenberater Außendienst (m/w/d) – Terrassenüberdachungen

(471)

📍 Standort: Grasberg 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Beraten statt Kaltakquise!

Für meinen Mandanten, einen erfolgreichen Hersteller hochwertiger Terrassenüberdachungen und individueller Outdoor-Lösungen, suche ich zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Kundenberater im Außendienst (m/w/d).

Das Besondere an dieser Position: Die Kundentermine sind bereits für Sie vereinbart. Die Kunden haben konkretes Interesse an den Produkten und wünschen eine persönliche Beratung vor Ort. Sie konzentrieren sich auf die Beratung, das Aufmaß, die Angebotserstellung und den erfolgreichen Abschluss.

Sie arbeiten heute als Tischler, Zimmermann, Dachdecker, Schlosser, Metallbauer oder im Baustoff- bzw. Baumarkt-Fachhandel und möchten den nächsten Karriereschritt gehen? Dann bietet Ihnen diese Position die Möglichkeit, Ihr handwerkliches Wissen künftig in der Kundenberatung einzusetzen.

Die Position eignet sich sowohl für erfahrene Außendienstmitarbeiter als auch für Bewerber, die den Schritt vom Handwerk oder Fachhandel in die Kundenberatung gehen möchten.

Ihr Verdienst liegt in Ihren Händen: Neben einem attraktiven Festgehalt profitieren Sie von einer leistungsorientierten Provision. Wer Kunden begeistert und erfolgreich Abschlüsse erzielt, kann sich ein überdurchschnittliches Einkommen aufbauen.

Einsatzgebiet: Der Tätigkeitsbereich umfasst die Landkreise und Regionen rund um unseren Standort sowie einen Umkreis von etwa 100 Kilometern. Dazu gehören insbesondere Cloppenburg, Vechta, Walsrode, Stade, Sittensen, Hamburg, Cuxhaven und Bremerhaven sowie die jeweiligen umliegenden Gemeinden und Ortschaften.

Ihre Aufgaben

- Beratung von Kunden direkt vor Ort
- Vorstellung individueller Lösungen rund um Terrassenüberdachungen und Seitenelemente
- Aufnahme der Maße und örtlichen Gegebenheiten
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Begleitung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Repräsentation des Unternehmens beim Kunden

Das bringen Sie mit

- Idealerweise eine abgeschlossene Berufsausbildung als Tischler, Zimmerer, Dachdecker, Metallbauer (Schlosser) oder Kaufmann im Baustoffhandel bzw. Baumarkt
- Handwerkliches und technisches Verständnis
- Sicheres und freundliches Auftreten im Umgang mit Kunden
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Führerschein Klasse B

☆ Darauf können Sie sich freuen

- Attraktives Festgehalt zzgl. leistungsorientierter Provision
- Sehr hohe Verdienstmöglichkeiten durch attraktive Abschlussprovisionen
- Firmenwagen
- Moderne Arbeitsausstattung
- Bereits vereinbarte Kundentermine
- Keine Kaltakquise
- Hochwertige Produkte aus eigener Herstellung
- Intensive Einarbeitung und Unterstützung
- Sicherer Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Unternehmen
- Kurze Entscheidungswege

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)

